

PETIT GUIDE DU COLLECTEUR

Astuces simples pour réussir sa collecte de fonds

Je personnalise ma page de collecte

Votre page de collecte est l'expression de votre engagement !

Choisissez une photo représentative.
Fixez-vous un objectif de collecte ambitieux.
Exprimez les raisons de votre engagement.

Exemple: je participe à cette course pour :
> Expérimenter le défi sportif fun et unique
> Etre fier de contribuer au grand projet de PLAY International et permettre aux enfants à travers le monde d'apprendre et grandir en faisant du sport.



Je montre l'exemple

"Donner l'exemple n'est pas le principal moyen d'influencer les autres, c'est le seul moyen" disait Albert Einstein. Lancer sa campagne ca n'est jamais facile... Alors montrez l'exemple ! Les personnes que vous solliciterez sauront d'autant plus disposées à la faire si vous avez vous même contribué. Mais n'oubliez pas, il sert également de référence montrez donc votre ambition !

Je mobilise mes proches

J'utilise les outils traditionnels

Email, SMS, MMS, appel...Personnalisez vos messages en fonction des destinataires (différencier famille, amis, collègues etc.) Expliquez pourquoi vous avez besoin d'eux pour réaliser votre projet et employez un ton qui vous ressemble. Assurez-vous de bien mettre le lien de votre page de collecte dans vos messages.



Je crée un événement sur Facebook

Lancez un événement Facebook vous permet de créer et animer votre communauté et surtout de profiter des notifications.

Postez-y des informations sur votre défi, votre entraînement quotidien, le projet soutenu etc. Scénariser votre démarche permet de créer un enthousiasme autour de votre projet.

L'objectif est de créer du lien. Vous verrez, vous vous prendrez rapidement au jeu. L'important est de prendre du plaisir et faire preuve de créativité.



Je lance un défi

« Si vous me permettez d'atteindre mon objectif de collecte, je me déguise en... je me peins en... je me maquille en...! » pour la bonne cause.



J'organise un événement physique

Organiser un événement solidaire pour collecter des fonds est souvent efficace et amusant.

Un anniversaire, une soirée, un vide-dressing... Toutes les idées sont bonnes pour rassembler vos proches et leurs vendre pour la bonne cause cocktails, gâteaux, vêtements et financer votre collecte!



Je relance

Faites la liste de vos proches n'ayant pas encore donné et non sollicités et (re)mobilisez les. N'hésitez pas à rappeler que chaque don compte et qu'il n'y a pas de petit don!

N'ayez pas peur de demander de l'argent, vous relevez un défi sportif et solidaire, vous pouvez être fier de vous.

Mettez en avant la **déduction fiscale** : 66 % du montant des dons sont déductibles de l'impôt sur le revenu ! Un don de 20 € ne revient qu'à 6,80 € au donateur. Cet avantage fiscal pourra sûrement convaincre les plus réticents.



Je remercie

Ne surtout pas oublier de remercier vos généreux donateurs. Une petite attention pour vos donateurs leur fait toujours plaisir : envoyez-leur une photo au départ de la course, une vidéo lors de votre ascension, personnalisez vos T-shirts, offrez un petit cadeau de remerciement etc. Invitez-les le jour J pour qu'ils vous supportent sur la ligne de départ!

Post événement racontez leur l'expérience vécue et communiquez sur le montant total collecté. Ils seront fiers d'avoir participé à ce beau challenge!



Contacts

Laetitia Personnaz
laetitia.personnaz@pl4y.international
01.53.27.66.44 / 06.63.16.56.72
www.pl4y.international

Camélia Bouaziz
camelia.bouaziz@pl4y.international
01.53.27.66.45 / 06.11.47.12.64
www.pl4y.international

